

SimCorp A/S

Una configuración estandarizada y automatizada ayuda a lanzar una aplicación de tecnología financiera basada en la nube

Fundada en Copenhague en 1971, SimCorp desarrolla software de última generación para empresas de gestión de inversiones. Su producto emblemático, SimCorp Dimension, es utilizado por más de 170 clientes en todo el mundo. Cada día, más de 16,000 personas utilizan SimCorp Dimension, y la plataforma ayuda a gestionar más de 19 billones de dólares en activos. SimCorp emplea a más de 1,800 personas, todas dedicadas a ofrecer software y servicios de primera categoría a la industria de inversiones.

Desafío empresarial

SimCorp A/S apoya las operaciones de las grandes empresas de inversiones con SimCorp Dimension, su emblemático software de gestión de activos. Sus clientes comenzaron a pedir que el software se entregara como un servicio para no tener que gestionarlo ellos mismos.

Transformation

El producto de software emblemático de SimCorp, SimCorp Dimension, apoya a las empresas de inversiones de todo el mundo. Impulsada por la idea de proporcionar servicios end-to-end a una mayor variedad de clientes, SimCorp quiso comenzar a ofrecer SimCorp Dimension como un servicio basado en la nube. Kyndryl™, anteriormente IBM Infrastructure Services, ayudó a hacer realidad esa visión.

Resultados

Acelera significativamente la integración al reducir el tiempo necesario para establecer nuevos clientes en la plataforma

Ofrece una configuración estandarizada y rentable que satisface las necesidades tanto de SimCorp como de sus clientes

Apoya el crecimiento continuo con una solución escalable y de colaboración diseñada para el cumplimiento y la confiabilidad

"Elegimos [Kyndryl] porque [Kyndryl] es muy bueno en el suministro de infraestructura gestionada. Eso nos permite centrarnos más en la aplicación y en nuestra empresa".

Pernille Kjærgaard Dahlberg
Gerente global de operaciones, SimCorp A/S



Una oportunidad fascinante

SimCorp fue fundada en 1971 con el objetivo de ofrecer software de alta calidad a las empresas de gestión de inversiones. Actualmente, clientes de todo el mundo confían en su producto estrella, SimCorp Dimension, para gestionar sus portafolios de inversiones. Pero recientemente, los ejecutivos de SimCorp empezaron a recibir solicitudes de clientes que estaban interesados en cambiarse de un modelo de software tradicional a un modelo de software como servicio (SaaS).

SimCorp encontró esta idea intrigante por unas cuantas razones. En primer lugar, la migración a un modelo de software como servicio (SaaS) le permitiría a la compañía ofrecer a sus clientes una solución integral de gestión de aplicaciones. En segundo lugar, ofrecer una alternativa a las grandes y costosas soluciones de software locales podría atraer a una nueva categoría de clientes: empresas más pequeñas que no cuentan con los recursos para gestionar sus arquitecturas de TI por sí mismas.

Para que este nuevo modelo de entrega de software funcione, sería necesario diseñarlo tanto para la conformidad como para la disponibilidad. La industria financiera es muy estricta en términos de seguridad y es importante que tanto SimCorp como sus clientes puedan confiar en que todo lo que hacen cumple con la normativa vigente. La disponibilidad también es fundamental, ya que muchos de los clientes de SimCorp deben entregar datos a las autoridades cada día. Y como los clientes de SimCorp están presentes por todo el mundo, el tiempo de inactividad debe ser lo más mínimo posible.

Crear una asociación

Al decidir ofrecer SimCorp Dimension as a Service, SimCorp buscó asociarse con una compañía de tecnología que pudiera proporcionar la infraestructura y los servicios adecuados para la solución. Pernille Kjærgaard Dahlberg, Gerente global de operaciones de SimCorp, explica el enfoque de su equipo: "Para nosotros era crucial tener una asociación en lugar de una situación de proveedor-cliente, porque en una asociación queremos las mismas cosas. Elegimos [Kyndryl] porque [Kyndryl] es muy bueno en el suministro de infraestructura gestionada. Eso nos permite centrarnos más en la aplicación y en nuestra empresa".

Juntos, Kyndryl y SimCorp diseñaron un servicio estandarizado, automatizado y totalmente gestionado, y tardaron varios meses en hacer la visión realidad. La solución resultante permite a SimCorp ofrecer SimCorp Dimension as a Service como una aplicación totalmente gestionada en IBM Cloud®. La solución cuenta con una arquitectura de TI totalmente gestionada, incluyendo IBM Cloud for VMware Solutions, así como Oracle, Citrix y Zerto en plataformas de IBM Cloud. Los elementos de datos seguros están alojados en Ámsterdam, Frankfurt, Washington y Dallas en centros de datos que se replican para una rápida recuperación en caso de desastre.

Actualmente, la solución está totalmente operativa para un número creciente de clientes. SimCorp y Kyndryl pueden incorporar nuevos clientes de SimCorp Dimension as a Service sin problemas. "Uno de los beneficios que vemos al trabajar con [Kyndryl] es la rapidísima implementación, la rapidísima entrega de la infraestructura como servicio. La plataforma de procesos de Kyndryl, muy bien implementada, nos permite entregar nuestros servicios siempre de la misma manera", señala Dahlberg.

"Se trata de crear la facilidad de hacer negocios, ponerla a disposición en un portal de autoservicio y obtener la máxima automatización posible. Se trata de aportar todo lo que podamos a los clientes".

Christoffer de Maré
Vicepresidente de la División de
Productos de SimCorp

Una vez que los nuevos clientes ya están incorporados, SimCorp Dimension as a Service les permite utilizar el software sin pensar en la infraestructura, la escalabilidad, la conformidad o la seguridad. Christoffer de Maré, Vicepresidente de la División de Productos de SimCorp, añade: "Se trata de crear la facilidad de hacer negocios, ponerla a disposición en un portal de autoservicio y obtener la máxima automatización posible". Se trata de aportar todo lo que podamos a los clientes".

Sencillo y rentable

A medida que crece la popularidad de SimCorp Dimension as a Service, la facilidad con la que se pueden incorporar nuevos clientes se ha convertido en una enorme ventaja para los equipos de Kyndryl y SimCorp. Antes, para establecer nuevos clientes, era necesaria la instalación y configuración de hardware y software en el sitio donde estaban esos clientes. Con SimCorp Dimension as a Service e IBM Cloud, el proceso ya no requiere nada de esto y toma menos de una semana.

La solución también proporciona todas las capacidades que SimCorp requiere en una configuración sencilla y rentable. "Podemos hacer todo con dos arquitecturas alrededor de una configuración de nube y solo pagamos por lo que realmente utilizamos. Eso ayuda a mantener los costos bajos", explica de Maré. "Pero lo más importante es que podemos tener la automatización, podemos tener el servicio de ventas, y podemos garantizar que los clientes puedan obtener recursos con solo un clic. Eso es lo más valioso para nosotros y para nuestros clientes".

Por último, la infraestructura en la nube permite al equipo de SimCorp seguir aprovechando las oportunidades de crecimiento. "Nos da la confianza y la comodidad para crecer", afirma de Maré. "Esto es solo el principio. Seguimos viendo un mercado creciente de nuevos clientes y también vemos mucho interés por parte de los clientes actuales que quieren migrar del software local al mundo de la nube".

Concluye: "SimCorp Dimension as a Service es nuestra solución de mayor crecimiento en este momento. Y no queremos que eso se detenga".



Tome el siguiente paso

Conozca la forma cómo Kyndryl promueve los sistemas fundamentales que impulsan el progreso humano.

©Copyright IBM Corporation 2021, IBM de México S.A., Alfonso Nápoles Gandara 3111, Col. Parque corporativo de Peña Blanca, C.P. 01210, México D.F. Producido en los Estados Unidos de Norteamérica, julio de 2021. IBM, el logotipo de IBM, ibm.com, Kyndryl, el logotipo de Kyndryl y kyndryl.com son marcas comerciales de International Business Machines Corp., registradas en muchas jurisdicciones de todo el mundo. Otros nombres de productos y servicios pueden ser marcas registradas de IBM o de otras compañías. Una lista actual de las marcas registradas de IBM está disponible en "Información de copyright y marcas registradas", en www.ibm.com/legal/copytrade.shtml. Este documento está actualizado conforme a la fecha inicial de la publicación y puede ser modificado por IBM en cualquier momento. No todas las ofertas están disponibles en todos los países donde opera IBM. Los datos de desempeño y los ejemplos de clientes mencionados se presentan únicamente con fines ilustrativos. Los resultados de desempeño reales pueden variar según las configuraciones y las condiciones de funcionamiento específicas. LA INFORMACIÓN PRESENTADA EN ESTE DOCUMENTO SE PROVEE "TAL CUAL" SIN GARANTÍA DE NINGÚN TIPO, NI EXPRESA NI IMPLÍCITA, SIN INCLUIR NINGUNA GARANTÍA DE COMERCIABILIDAD, CONVENIENCIA PARA UN PROPÓSITO PARTICULAR NI CUALQUIER GARANTÍA O CONDICIÓN DE NO INFRACCIÓN. Los productos de IBM están asegurados de acuerdo a los términos y condiciones de los acuerdos bajo los cuales se ofrecen. El cliente es responsable de asegurar el cumplimiento de las leyes y de las reglamentaciones que le sean aplicables. IBM no proporciona asesoramiento legal ni declara o garantiza que sus servicios o productos garantizarán que el cliente cumpla con cualquier ley o reglamento.