

SimCorp A/S

Una configurazione standardizzata e automatizzata aiuta ad avviare un'applicazione fintech basata sul cloud

Fondata a Copenhagen nel 1971, **SimCorp** sviluppa software all'avanguardia per società di gestione degli investimenti. Il suo prodotto di punta, SimCorp Dimension, viene utilizzato da più di 170 clienti in tutto il mondo. Ogni giorno, più di 16.000 persone utilizzano SimCorp Dimension e la piattaforma consente di gestire più di 19 trilioni di dollari in asset. SimCorp offre lavoro a più di 1.800 persone, dedicate all'offerta di software e servizi all'avanguardia per il settore degli investimenti.

Sfida di business

SimCorp A/S supporta le operazioni delle grandi società d'investimento con il software di punta per la gestione degli asset, SimCorp Dimension. I clienti hanno iniziato a chiedere che il software venga distribuito as a service, in modo da non doversi occupare della gestione.

Trasformazione

Il prodotto software simbolo di SimCorp, SimCorp Dimension, supporta società di investimento in tutto il mondo. Attratta dall'idea di offrire servizi end-to-end a un pubblico più numeroso, SimCorp desiderava iniziare a offrire SimCorp Dimension come servizio basato su cloud. Kyndryl™, già IBM Infrastructure Service, ha aiutato a trasformare questa idea per il futuro in realtà.

Risultati

Accelera significativamente l'onboarding riducendo il tempo necessario per dare accesso alla piattaforma a nuovi clienti

Offre una configurazione standardizzata ed economicamente conveniente che soddisfa le esigenze di SimCorp e dei suoi clienti

Supporta la crescita continua con una soluzione collaborativa e scalabile, progettata per garantire conformità e affidabilità

“Abbiamo scelto [Kyndryl] perché [Kyndryl] è l'azienda più qualificata a fornire un'infrastruttura gestita. Questo ci consente di concentrarci maggiormente sull'applicazione e sul nostro business.”

Pernille Kjærgaard Dahlberg

Responsabile del dipartimento Operazioni globali,
SimCorp A/S



Un'opportunità interessante

SimCorp è stata fondata nel 1971 con l'obiettivo di fornire software di alta qualità alle aziende di gestione degli investimenti. Oggi, clienti di tutto il mondo si affidano al prodotto di punta dell'azienda, SimCorp Dimension, per gestire il proprio portafoglio di investimento. Tuttavia, recentemente, i dirigenti di SimCorp hanno iniziato a rispondere alle richieste di clienti interessati a passare da un modello software tradizionale ad un modello software as a service (SaaS).

SimCorp ha ritenuto questa idea interessante per due motivi. Innanzitutto, il passaggio ad un modello SaaS consentirebbe all'azienda di offrire ai clienti una soluzione completa per la gestione delle applicazioni. In secondo luogo, l'offerta di un'alternativa a soluzioni software on-premise di grandi dimensioni e costose significava che SimCorp avrebbe potuto attirare una nuova categoria di clienti: piccole aziende che non dispongono delle risorse per gestire gli stack IT in modo autonomo.

Per funzionare, questo nuovo modello di distribuzione del software dovrebbe essere progettato per la conformità e la disponibilità. Il settore finanziario è molto rigoroso in termini di sicurezza ed è importante per SimCorp ed i suoi clienti essere sicuri che tutte le attività siano conformi alle normative vigenti. Anche la disponibilità rappresenta un fattore critico, perché molti clienti di SimCorp devono fornire ogni giorno dati alle autorità competenti. E, poiché i clienti di SimCorp sono presenti in tutto il mondo, i tempi di inattività devono essere mantenuti a livelli assolutamente minimi.

Creazione di una partnership

Dopo aver deciso di offrire SimCorp Dimension as a Service, SimCorp ha cercato di unire le proprie forze con un'azienda tecnologica in grado di fornire l'infrastruttura ed i servizi appropriati per la soluzione. Pernille Kjærgaard Dahlberg, Global Operations Manager di SimCorp, illustra l'approccio del suo team: "Per noi era fondamentale avere una partnership piuttosto che una relazione fornitore-cliente, perché in una partnership tutti i partecipanti hanno lo stesso obiettivo. Abbiamo scelto [Kyndryl] perché [Kyndryl] è la soluzione ideale per fornire un'infrastruttura gestita. Questo ci consente di concentrarci maggiormente sull'applicazione e sul nostro business."

Insieme, Kyndryl e SimCorp hanno progettato un servizio standardizzato, automatizzato e completamente gestito, impiegando diversi mesi per realizzarlo. La soluzione consente a SimCorp di offrire SimCorp Dimension as a Service come applicazione completamente gestita su IBM Cloud®. La soluzione offre uno stack IT completamente gestito, che comprende IBM Cloud for VMware Solutions e le piattaforme Oracle, Citrix e Zerto su IBM Cloud. Gli elementi di dati protetti sono ospitati ad Amsterdam, Francoforte, Washington e Dallas, in data center in mirroring per consentire un rapido disaster recovery.

Oggi, la soluzione è completamente operativa per un numero crescente di clienti. SimCorp e Kyndryl possono eseguire senza problemi l'onboarding di nuovi clienti SimCorp Dimension as a Service. "Uno dei vantaggi che possiamo rilevare lavorando con [Kyndryl] è l'implementazione e la distribuzione molto rapide sull'infrastruttura as a service. Un componente importante di questa soluzione è il process framework framework, implementato in modo efficiente di Kyndryl, che ci consente di fornire i nostri servizi ogni volta in modo uniforme," afferma Dahlberg.

“Tutto quello che ci interessa è realizzare una modalità di business di facile attuazione, rendendola disponibile in un portale self-service, con la massima automazione possibile. Si tratta di fornire ai clienti tutto il possibile.

Christoffer de Maré

Vice Presidente, Divisione Prodotti presso SimCorp

Una volta che i nuovi clienti sono operativi, SimCorp Dimension as a Service consente di utilizzare il software senza preoccuparsi dell'infrastruttura, della scalabilità, della conformità e della sicurezza. Christoffer de Maré, Vice President, Product Division di SimCorp, aggiunge: "Tutto quello che ci interessa è di facilitare il processo di business, rendendo disponibile un portale self-service, il più possibile automatizzato. Si tratta di fornire ai clienti tutto il possibile.

Semplice ed economicamente conveniente

Con l'aumento della popolarità di SimCorp Dimension as a Service, la semplicità con cui è possibile eseguire l'onboarding di altri clienti è diventata un enorme vantaggio per i team di Kyndryl e SimCorp. In passato, l'integrazione di nuovi clienti richiedeva l'installazione e la configurazione di hardware e software presso la sede del cliente. Con SimCorp Dimension as a Service e IBM Cloud, il processo non richiede nessuna di tali operazioni e, per completarlo, è necessaria meno di una settimana.

La soluzione, inoltre, offre tutte le funzionalità richieste da SimCorp in una configurazione semplice e conveniente. "Possiamo fare qualsiasi cosa grazie a due stack configurati in cloud, e paghiamo solo per l'effettivo utilizzo. Questo aiuta a ridurre i costi," spiega de Maré. "Ma l'aspetto più importante è che possiamo disporre dell'automazione, possiamo avere il servizio di vendita e possiamo essere certi che i clienti possano ottenere le funzionalità con un semplice clic. Questo è il valore più prezioso per noi e per i nostri clienti."

Infine, l'infrastruttura cloud consente al team di SimCorp di continuare a sfruttare le opportunità di crescita. "Questo ci dà la fiducia e la tranquillità per crescere," afferma de Maré. "Ed è solo l'inizio. Vediamo ancora un mercato in crescita da parte di nuovi clienti e molto interesse da parte dei clienti esistenti che desiderano migrare dal software on-premise per entrare nel mondo del cloud."

E conclude: "In questo momento, SimCorp Dimension as a Service è la nostra offerta che cresce più rapidamente. E non prevediamo che questa crescita si arresterà."

Fai il passo successivo

Scopri di più su come Kyndryl migliora i sistemi critici che sostengono il progresso.

©Copyright IBM Corporation 2021, IBM Italia, Circonvallazione Idroscalo 20090 Segrate (MI), Italy. Prodotto negli Stati Uniti d'America, luglio 2021. IBM, il logo IBM, ibm.com, Kyndryl, il logo Kyndryl e kyndryl.com sono marchi di International Business Machines Corp., registrati in molte giurisdizioni del mondo. Altri nomi di prodotti e servizi potrebbero essere marchi di IBM o di altre aziende. Un elenco aggiornato dei marchi IBM è disponibile sul web nella pagina "Informazioni su copyright e marchi" all'indirizzo www.ibm.com/legal/copytrade.shtml. Questo documento è aggiornato alla data di pubblicazione e può essere modificato da IBM senza darne preavviso. Non tutte le offerte sono disponibili in ogni paese in cui IBM opera. I dati relativi alle prestazioni e gli esempi relativi ai clienti, citati nel presente documento, vengono presentati a scopo meramente esplicativo. Le prestazioni reali possono variare a seconda delle specifiche configurazioni e condizioni operative. LE INFORMAZIONI NEL PRESENTE DOCUMENTO SONO FORNITE "NELLO STATO IN CUI SI TROVANO" E SENZA ALCUNA GARANZIA, ESPRESSA O IMPLICITA, INCLUSE LE GARANZIE DI COMMERCIALIZZABILITÀ, IDONEITÀ PER UN PARTICOLARE SCOPO E QUALSIASI GARANZIA O CONDIZIONE DI NON VIOLAZIONE. I prodotti IBM sono garantiti in base ai termini e alle condizioni degli accordi in base ai quali vengono forniti. Il cliente è responsabile di garantire la conformità alle normative in vigore. IBM non fornisce consulenza legale né dichiara o garantisce che i propri servizi o prodotti assicurino che il cliente sia conforme alle normative vigenti.

