

# SimCorp A/S

## Criando um novo modelo de negócios, baseado em nuvem e serviços gerenciados

Fundada em Copenhague em 1971, a **SimCorp** desenvolve softwares de última geração para empresas de gestão de investimentos. Seu principal produto, o SimCorp Dimension, é usado por mais de 170 clientes localizados em todo o mundo. A cada dia, mais de 16.000 pessoas usam o SimCorp Dimension. A plataforma ajuda a gerenciar mais de US\$ 19 trilhões em ativos. A SimCorp emprega mais de 1.800 pessoas, todas dedicadas a oferecer softwares e serviços de primeira linha para a indústria de investimentos.

### Desafio de negócios

A SimCorp A/S oferece suporte às operações de grandes empresas de investimentos, com seu principal software de gerenciamento de ativos, o SimCorp Dimension. Seus clientes começaram a demandar um modelo em que o software fosse fornecido como um serviço, em que eles não precisassem gerenciá-lo sozinhos.

### Jornada de Transformação:

O principal produto SimCorp, SimCorp Dimension, suporta empresas de investimento em todo o mundo. Motivada pela ideia de fornecer serviços completos para uma gama ainda maior de clientes, a SimCorp queria passar a oferecer o SimCorp Dimension como um serviço baseado em nuvem. A Kyndryl™, anteriormente IBM Infrastructure Services, ajudou a tornar essa visão em realidade.

## Principais Resultados:

O novo modelo acelera significativamente a **integração**, reduzindo o tempo necessário para incorporar novos clientes na plataforma

Oferece uma **configuração padronizada e econômica** que atende às necessidades da SimCorp e de seus clientes

Oferece **suporte ao crescimento contínuo da empresa** com uma solução expansível e colaborativa, projetada para segurança e conformidade

*"Escolhemos a [Kyndryl] por seu comprovado conhecimento e capacidade no fornecimento de infraestrutura gerenciada. Isso permite que nos concentremos nas nossas aplicações e no nosso negócio".*

Pernille Kjærgaard Dahlberg  
Global Operations Manager, SimCorp A/S



## Uma oportunidade intrigante

A SimCorp foi fundada em 1971 com o objetivo de oferecer software de alta qualidade para empresas de gestão de investimentos. Hoje, clientes em todo o mundo contam com o principal produto da empresa, o SimCorp Dimension, para gerenciar suas carteiras de investimento. Porém, recentemente, os executivos da SimCorp começaram a receber solicitações de clientes interessados em mudar de um modelo de software tradicional para um modelo de software como serviço (SaaS).

A SimCorp achou essa ideia interessante por alguns motivos. Primeiro, mudar para um modelo SaaS permitiria à empresa oferecer aos clientes uma solução abrangente de gerenciamento de aplicações. Em segundo lugar, com esse novo modelo, a SimCorp poderia atrair uma nova categoria de clientes: empresas menores que não têm recursos para gerenciar grandes ambientes tecnológicos de software por conta própria.

Para que esse novo modelo funcionasse, ele precisaria ser projetado para conformidade e disponibilidade. O setor financeiro é muito rígido em termos de segurança, e é importante que a SimCorp e seus clientes estivessem confiantes que tudo o que fizessem estaria de acordo com as normas vigentes. A disponibilidade também é crítica, porque muitos dos clientes da SimCorp devem entregar dados às autoridades todos os dias. E como os clientes da SimCorp estão espalhados por todo o mundo, o tempo de inatividade deveria ser mínimo.

## Construindo uma nova parceria

Ao decidir oferecer o SimCorp Dimension como serviço, a SimCorp buscou uma empresa de tecnologia para unir forças e fornecer a infraestrutura e os serviços adequados para a solução. Pernille Kjærgaard Dahlberg, Global Operations Manager da SimCorp, explica a abordagem de sua equipe: “Era crucial para nós ter uma parceria de verdade, em vez de uma situação de fornecedor-cliente porque em uma parceria, buscamos os mesmos objetivos. Escolhemos a Kyndryl por seu comprovado conhecimento e capacidade no fornecimento de infraestrutura gerenciada. Isso permite que nos concentremos nas nossas aplicações e no nosso negócio”.

Juntas, a Kyndryl e a SimCorp projetaram um serviço padronizado, automatizado e totalmente gerenciado, levando alguns meses para construir a visão ideal. O resultado do trabalho permite que a SimCorp ofereça o SimCorp Dimension as a Service como uma aplicação totalmente gerenciada na IBM Cloud®. A solução inclui um stack tecnológico totalmente gerenciado, incluindo IBM Cloud for VMware Solutions, bem como Oracle, Citrix e Zerto na plataforma IBM. Os dados estão hospedados de maneira segura em data centers espalhados entre Amsterdã, Frankfurt, Washington e Dallas, espelhados para recuperação rápida em caso de desastre.

Hoje, a solução está totalmente operacional para um número crescente de clientes. A SimCorp e a Kyndryl podem integrar novos clientes SimCorp Dimension as a Service sem problemas. “Um dos benefícios que vemos trabalhando em conjunto com a Kyndryl é a implementação muito rápida. Parte disso se deve aos processos bem estruturados da empresa, que nos permitem entregar nossos serviços da mesma forma, com qualidade, todas as vezes”, diz Dahlberg.

***“O nosso objetivo facilitar a forma como fazemos negócios, disponibilizando o produto em um portal de autoatendimento, automatizando o máximo que pudermos. Isso nos ajuda a trazer mais e mais clientes”.***

Christoffer de Maré

Vice President, Product Division at SimCorp

Assim que os novos clientes entram na plataforma, o SimCorp Dimension as a Service permite que eles usem o software sem se preocupar com infraestrutura, escalabilidade, conformidade ou segurança. Christoffer de Maré, Vice President, Product Division at SimCorp, acrescenta: “O nosso objetivo facilitar a forma como fazemos negócios, disponibilizando o produto em um portal de autoatendimento, automatizando o máximo que pudermos. Isso nos ajuda a trazer mais e mais clientes”.

## Simples e econômico

À medida que a popularidade do SimCorp Dimension as a Service cresce, a facilidade com que novos clientes podem ser incorporados surgiu como uma enorme vantagem para as equipes da Kyndryl e da SimCorp. No passado, trazer novos clientes exigia a instalação e configuração de hardware e software na localidade do cliente. Com o SimCorp Dimension as a Service na nuvem, o processo não exige mais nenhum dos dois e leva menos de uma semana.

A solução também fornece todos os recursos que o SimCorp requer em uma configuração direta e econômica. “Podemos fazer tudo com uma simples configuração de nuvem e só pagamos quando realmente a usamos. Isso ajuda a manter os custos baixos”, explica de Maré. “Mas, mais importante, isso significa que podemos ter a automação, podemos ter o serviço de vendas e podemos garantir que os clientes possam obter recursos com o clique de um botão. Isso é o que é mais valioso para nós e para nossos clientes”.

Por fim, a infraestrutura em nuvem permite que a equipe da SimCorp continue investindo no seu crescimento. “Isso nos dá confiança e conforto para crescer”, diz de Maré. “Este é apenas o começo. Ainda vemos um mercado crescente de novos clientes e também vemos muito interesse de clientes existentes que desejam migrar do software local para o mundo da nuvem”.

Ele conclui: “O SimCorp Dimension as a Service é nossa oferta de crescimento mais rápido no momento. E isso ainda vai longe”.



kyndryl™

## Vá Além!

Saiba como a Kyndryl está transformando os sistemas que são vitais para o progresso humano.

©Copyright IBM Corporation 2021, Corporation 2021, IBM Brasil Ltda, Rua Tutóia, 1157, São Paulo - SP, CEP 04007-900, Brasil. Produzido nos Estados Unidos da América, julho de 2021. IBM, o logotipo IBM, ibm.com, Kyndryl, o logotipo Kyndryl e kyndryl.com são marcas comerciais da International Business Machines Corp.; registradas em vários países no mundo todo. Outros nomes de produtos e serviços podem ser marcas comerciais da Kyndryl ou de outras empresas. Uma lista atual de marcas comerciais da IBM está disponível na internet em "Copyright and trademark information" em [www.ibm.com/legal/copytrade.shtml](http://www.ibm.com/legal/copytrade.shtml). Este documento é válido a partir da data inicial da publicação e pode ser atualizado pela IBM a qualquer momento. Nem todas as ofertas estão disponíveis em todos os países nos quais a IBM opera. Os dados de desempenho e exemplos do cliente citados são apresentados somente para fins ilustrativos. Os resultados de desempenho podem variar dependendo de condições de operação e configurações específicas. AS INFORMAÇÕES NESTE DOCUMENTO SÃO OFERECIDAS NO ESTADO EM QUE SE ENCONTRAM ("AS IS") SEM QUALQUER GARANTIA, EXPLÍCITA OU IMPLÍCITA, INCLUINDO SEM QUAISQUER GARANTIAS DE COMERCIALIZAÇÃO, ADEQUAÇÃO A UM PROPÓSITO ESPECÍFICO E QUALQUER GARANTIA OU CONDIÇÃO DE NÃO VIOLAÇÃO. Os produtos são garantidos de acordo com os termos e condições dos acordos sob os quais são fornecidos. O cliente é responsável por garantir a conformidade com as leis e regulamentações aplicáveis. A IBM não fornece conselhos jurídicos e não declara ou garante que seus serviços ou produtos irão assegurar que o cliente está em conformidade com qualquer lei ou regulamento.